

RECRUTEMENT

- *Vous recherchez une mission mêlant autonomie, confiance et responsabilité ?*
- *Vous aimez évoluer dans une ambiance professionnelle et conviviale ?*
- *Vous souhaitez intégrer une équipe composée de personnes compétentes, dynamiques, ouvertes d'esprit, loyales, fan de challenges, animée par des dirigeants formidables et modestes ?*

Dans le cadre de son projet de développement 2022/2027

ACTIWORK SAS

RECRUTE

2 TECHNICO-COMMERCIAUX SEDENTAIRES H/F

Rattachement hiérarchique et fonctionnel : Responsable Commercial

Nous sommes un groupe familial au service des Industries depuis plus de 20 ans
Actiwork - Uniaccess - Alltech - PME industrielle

Nos 40 collaborateurs soudés autour de principes forts, sont mobilisés sur la réalisation du projet « Vision 2027 »

Les valeurs au cœur de ces principes sont :

La loyauté, le respect, la confiance, l'intégrité, et l'esprit d'équipe.

Si ces principes vous parlent, vous êtes sans doute prêts à nous rejoindre.

Vos responsabilités principales sur cette mission sont en étroite collaboration avec le commercial terrain :

Démarcher, organiser rdv, qualifier et renseigner, proposer, faire rentrer en commande.

- Démarcher les clients et prospects, détecter les nouveaux projets et prendre les rendez du commercial terrain
- Renseigner les prospects, qualifier, réaliser les offres clients en collaboration avec les deviseurs
- Faire rentrer les offres en commande et coopérer avec les chargés d'affaires qui suivent les affaires

Formation initiale ou continue

- Bac Pro ou BTS Vente ou équivalent ou expérience confirmée dans la vente
- Expérience réussie dans la prospection, la téléprospection ou dans la vente
- Adaptation au métier de l'entreprise assurée en interne.

Expérience et attitude souhaitées

- Bonne connaissance du secteur industriel et technique ou aptitudes personnelles
- Aisance informatique, Pack Office et bonne pratique ERP et CRM
- Aisance en Anglais oral / écrit.
- Participation active au chainage fonctionnel et à la coopération interservices, veille relations de courtoisie

Type de contrat : **CDI 39h/semaine sur 5 jours**

Localisation : **ACTIWORK - 01700 Beynost / Lyon - <https://www.actiwork.fr>**

Accessibilité : Transports en commun 2 minutes à pied gare de BEYNOST (Ligne Ambérieu / Lyon Part-Dieu)
Par véhicule ~3 km sortie d'autoroute A46 > Beynost

Adresser **CV + lettre de motivation** (quelles sont **les 3 raisons** premières **de votre candidature** chez nous ?) + **rémunération actuelle**
+ date de disponibilité par mail à : recrutement@actiwork.fr

Référence à rappeler **en objet** : **commercial sédentaire**

Date limite réception des candidatures : le 05 décembre 2022 avant midi. Réponse assurée !

Consultez notre site : www.actiwork.fr/carriere